

Das bieten wir Dir

- Umfassende Einschulung für einen einfachen Start
- Zukunftssicherer Arbeitsplatz mit tollem Betriebsklima
- Wertschätzende Führungskultur und ein respektvoller Umgang miteinander
- Selbstständiges und eigenverantwortliches Arbeiten
- Interessante Möglichkeiten zur Aus- und Weiterbildung
- Firmenfahrzeug auch zur privaten Nutzung

Das zeichnet Dich aus

- Mehrjährige Berufserfahrung im Vertrieb von technischen Produkten, idealerweise im B2B-Bereich
- Erfahrung in der Sonnenschutz- oder Fensterbranche von Vorteil
- Eigenverantwortliches und kundenorientiertes Handeln
- Ausgeprägtes technisches Verständnis
- Hohe Eigenmotivation und Engagement
- Teamfähigkeit, Verantwortungsbewusstsein und Flexibilität

Dafür bist Du zuständig

- Vertrieb von technischem Sonnenschutz in Deinem Verkaufsgebiet
- Verantwortung für das oben genannte Verkaufsgebiet
- Neukundenakquise und Aufbau von Neukundenbeziehungen
- Pflege und Ausbau von langfristigen Kunden
- Kompetente technische Beratungen für Deine Kunden
- Eigenständige Planung und Kontrolle von Umsätzen, Konditionen und Budgetrahmen
- Marktbeobachtung und -analyse von Trends und Potenzialen
- Proaktive Unterstützung bei der Entwicklung neuer Produkte auf Basis Deiner Marktkenntnisse und Kundenbedürfnisse

Diese attraktiven Verdienstmöglichkeiten erwarten Dich

- Gehalt laut gesetzlichen Metaller-KV-Bezug: 3.728,36 Euro brutto (14 Gehälter p.a. fix)
- Gehalt+ durch Einstufung nach Qualifikation und Berufserfahrung
- Gehalt++ durch zusätzliche Erfolgsbeteiligung am Unternehmensergebnis
- Gehalt+++ durch erfolgsabhängige Gebietsprovision

Dein nächster Schritt:

Bewirb Dich online oder per E-Mail (Bewerbung, Lebenslauf und Zeugnisse).